



ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ МОЛОДЕЖНОГО СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
«ТЕХНОЛОГИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

«Кибербионика»

Федянин Никита Андреевич



Команда проекта



Никита
Федянин

Руководитель
проекта



Фадеев
Михаил

Фин.
директор



Александр
Кривицкий

Маркетолог
PR-менеджер



Андрей
Колотов

Программист
Электронщик



Курдов
Сильвестр

Зам. Тех.
Директора,
Инженер-
моделист



Кривошапкин
Николай

Тех.
директор

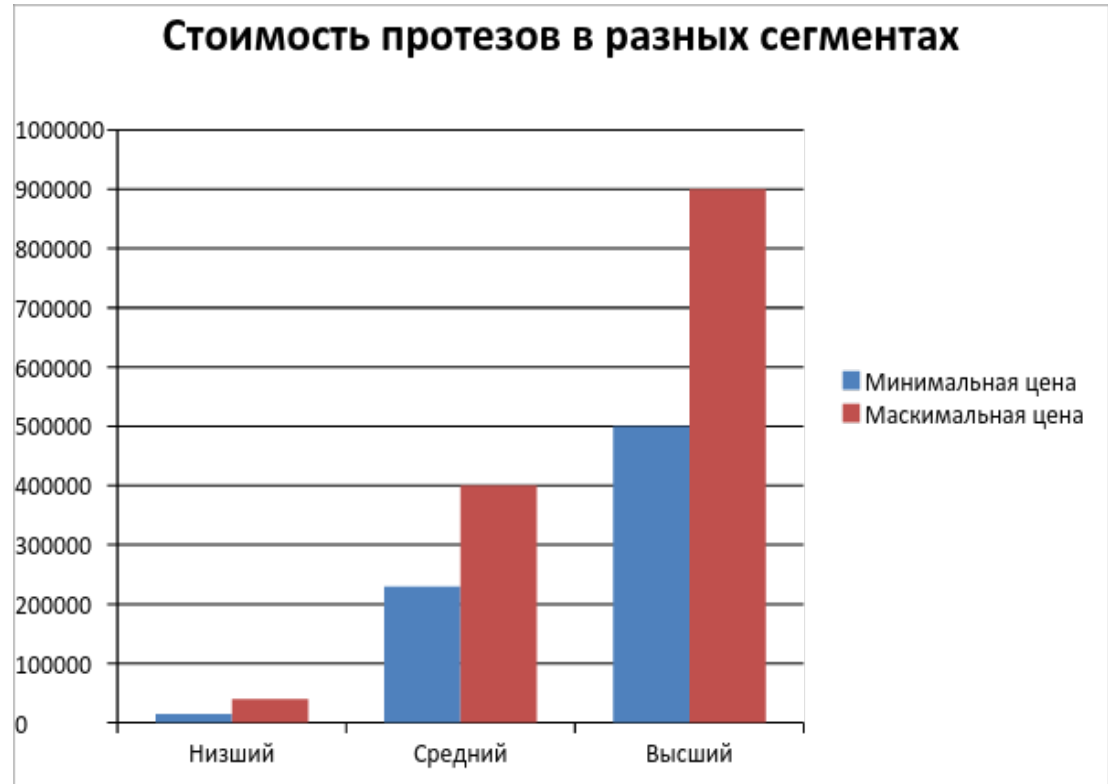
Описание проблематики

Объем и сегментирование рынка

Ориентировочный объем целевого рынка в РФ составляет 2664 протеза в год.*

На графике примерно показаны сегменты российского рынка протезов.

Нашей задачей является занять большую часть среднего сегмента рынка.

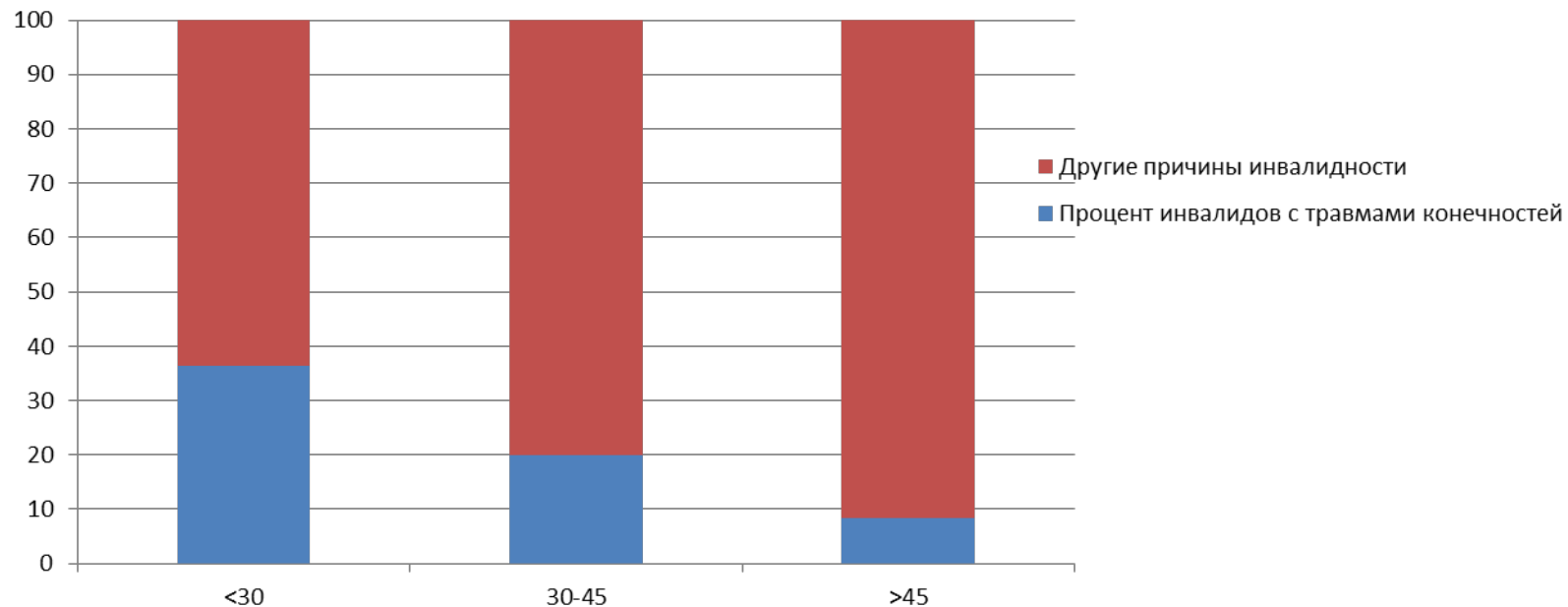


* (по материалам компании «Инновационные технологии»).

Описание проблематики

Статистика

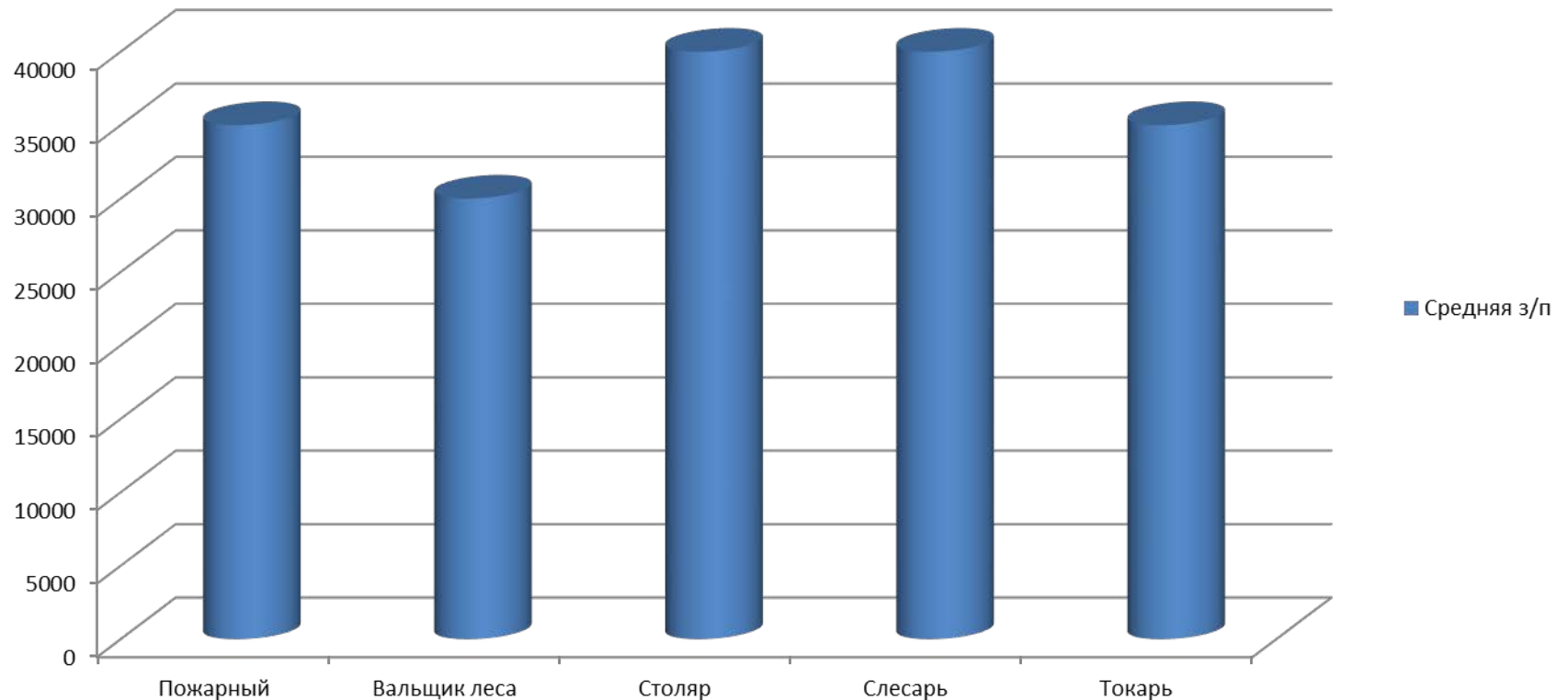
Процент инвалидов с травмами конечностей в процентном соотношении с другими видами инвалидности



Описание проблематики

Статистика

Самые травмоопасные профессии



Описание проекта

Решением данной проблемы является создание доступного протеза, позволяющего считывать мио-сигналы и преобразовывать их в высокоточные движения. Позволяет чувствовать тепло и давление.



Конкуренты

Сегодня рынок протезов представлен компаниями:

- Otto Bock Германия
- RSL Steeper Великобритания
- «Галатея» Россия
- ОИМЭ «Энергия» Россия



Наше преимущество

| | Touch bionic | Otto bock | Галатея | Be bionic | Кибербионика |
|-----------------------------------|--|-----------|---------|-----------|---------------------------|
| Масса | 0,5 | 0,5 | 0,480 | 0,6 кг | 0,6 |
| Многосуставные независимые пальцы | + | - | - | + | + |
| Ощущение тепла | - | - | - | - | + |
| Ощущение Силы сжатия | - | - | - | - | + |
| Сгибание запястья | - | + | - | + | + |
| Многоканальная система управления | - | - | - | - | + |
| Стоимость | 2,500,000; официально не продается в РФ | 618,825 | 238,416 | 912,753 | Около 400 тысяч рублей |

SWOT-анализ

Strength

- Более функциональный протез
- Уникальные технологии
- Сплоченная команда
- Высокий уровень теоретической подготовки членов команды, ключевые люди имеют практический опыт работы в своих областях
- Поддержка и консультирование ведущими специалистами и успешными предпринимателями

Weaknesses

- Нехватка стартовых ресурсов
- Сложный характер рынка
- Первый опыт предпринимательской деятельности у ключевых членов команды
- Отсутствие опыта предпринимательства в технической сфере у всех членов команды
- Проблемы с менеджментом

Opportunities

- Поддержка инновационных проектов со стороны государства
- Большой потенциал для технического развития
- Заинтересованность со стороны многих бизнес-инкубаторов и общественных организаций

Threats

- Конкуренция
- Проблемы макроэкономического характера
- Текущий рынок протезов в России полностью контролируется государством
- Процедуры лицензирования и сертифицирования не прозрачны; возможно, что на него будет затрачено больше ресурсов и времени, чем мы предполагаем

Стадии проекта



Бизнес-модель

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| Ключевые партнеры: Министерство труда и социальной защиты, Фонд социального страхования, Министерство промышленности и торговли, Министерство здравоохранения | Ключевые виды деятельности: производство и продажа протезов, развитие и совершенствование протеза | Ценностные предложения: РУКА | Взаимоотношения с клиентами: гарантия на продукт, тех.поддержка | Потребительские сегменты: Средний ценовой сегмент рынка(люди, которые могут позволить себе протез за ~400тыс. рублей) |
| | Ключевые ресурсы: интеллектуальная собственность, бренд, основные средства, мнение экспертов | | Каналы сбыта: ПрОПы, интернет-магазин | |
| Структура издержек: Затраты на маркетинг, аутсорсинг, НИОКР | | Потоки поступления доходов: доход с продаж модулей кисти; Доходы НИР и НИОКР | | |

Спасибо за внимание!

Никита Федянин
Тел.8-968-708-77-66